

Date: 06/04/2017  
Source: [Thecity.pl](http://Thecity.pl)  
Title: Ronson sums up Q1 2017 sales results

## Ronson podsumowuje I kwartał 2017



City Link

W I kwartale 2017 r. Ronson Development sprzedał 260 lokali, czyli o 26 proc. więcej niż w analogicznym okresie 2016 r. Pod względem liczby sprzedanych mieszkań, był to najlepszy pierwszy kwartał roku w historii Spółki. W okresie styczeń-marzec br. Ronson przekazał klientom klucze do 296 lokali, co powinno przełożyć się na istotną poprawę wyników finansowych Spółki w porównaniu z I kwartałem 2016 r., kiedy to Ronson przekazał nabywcom jedynie 105 lokali.

Sprzedaż netto na poziomie 260 lokali to najlepszy wynik, jaki kiedykolwiek odnotowaliśmy w I kwartale. To zarazem drugi najlepszy kwartalny wynik w całej historii Ronson Development, po rekordowym IV kwartale 2016 r. Największą popularnością wśród nabywców niezmiennie cieszy się nasz projekt City Link na warszawskiej Woli, w ramach którego od początku roku sprzedaliśmy 89 mieszkań – podkreślił Andrzej Gutowski, dyrektor sprzedaży i marketingu Ronson Development.

Pierwsze trzy miesiące tego roku były bardzo udane dla Ronson Development nie tylko pod względem sprzedaży, lecz również liczby lokali przekazanych klientom. Deweloper przekazał nabywcom klucze do 296 lokali, czyli o 182 proc., więcej niż w I kwartale 2016 r., kiedy przekazanych zostało 105 lokali.

Obecnie w realizacji znajduje się osiem inwestycji Ronson Development obejmujących łącznie 1276 lokali. W 2017 r. Spółka planuje ukończenie sześciu projektów z łącznie 882 lokalami. Liczba ta obejmuje 322 lokale w ramach bestsellerowego projektu City Link, z czego około 90 proc. było już sprzedanych na koniec I kwartału br. Spółka zakłada, że ta część projektu City Link zostanie ukończona jeszcze w II kwartale, co pozwoli rozpoznać przychody z tej inwestycji głównie w III kwartale br.