

Date: 04/08/2017

Source: [Parkiet.com](http://Parkiet.com)

Title: Ronson maintained its annual plan

## Deweloper Ronson podtrzymał roczny plan

W II kwartale deweloper zanotował słabsze wyniki niż przed rokiem. Zarząd podtrzymuje jednak plany zakładające przekazanie klientom w 2017 r. blisko 1000 lokali w porównaniu z niespełna 800 w roku ubiegłym.



Foto: Bloomberg

Autor Kamil Majcher

W II kwartale Ronson zanotował 3,2 mln zł skonsolidowanej straty netto wobec blisko 5 mln zł zysku netto w analogicznym okresie roku poprzedniego. Przychody spadły z 69,4 mln zł do 36,1 mln zł. W I półroczu spółka miała 2,7 mln zł skonsolidowanego zysku netto przypisanego akcjonariuszom jednostki dominującej w porównaniu z 0,7 mln zł zysku rok wcześniej. Obroty wzrosły z 111,2 mln zł, do 146,2 mln zł.

– Podtrzymujemy nasze plany zakładające przekazanie klientom w całym 2017 roku blisko 1000 lokali w porównaniu z niespełna 800 w roku ubiegłym. To, jakie ostatecznie przychody i wyniki osiągniemy, będzie zależeć głównie od tego, ile lokali uda nam się przekazać klientom w poszczególnych projektach. Wśród inwestycji, jakie zamierzamy ukończyć w tym roku znajdują się zarówno te nisko marżowe, jak Młody Grunwald w Poznaniu czy Panoramika w Szczecinie, jak i te, które powinny przynieść nam solidne zyski, czyli np. pierwszy etap projektu City Link na Woli w Warszawie – mówi Tomasz Łapiński, prezes Ronson Europe.

Jeśli chodzi o bieżącą sprzedaż mieszkań, to plany Ronson Development na 2017 rok zakładają sprzedaż około 800 lokali, czyli na poziomie zbliżonym do ubiegłorocznego. W pierwszym półroczu spółka znalazła nabywców na 439 lokali, czyli o 21 proc. więcej niż w analogicznym okresie 2016 r. W drugim półroczu zarząd spodziewa się zbliżonego bądź nieznacznie niższego tempa sprzedaży, co wynika głównie z mocno wyprzedanej oferty po I kwartale.