

Komunikat prasowy

Warszawa, 5 lipca 2019 r.

Ronson Development: sprzedaż mieszkań utrzymuje się na stabilnym poziomie

W drugim kwartale 2019 r. Ronson Development zakontraktował sprzedaż 172 lokali, a narastająco od początku roku 346 lokali. Liczba lokali przekazanych klientom w drugim kwartale br., które zostaną rozpoznane w rachunku wyników za ten okres, wyniosła 289, a w całym pierwszym półroczu 2019 r. sięgnęła 434 lokali.

– *Sprzedaż 172 lokali w drugim kwartale tego roku to wynik bardzo zbliżony do osiągniętego w pierwszych trzech miesiącach tego roku, kiedy znaleźliśmy nabywców na 174 lokale. Łącznie w pierwszym półroczu 2019 roku sprzedaliśmy 346 lokali wobec 436 w analogicznym okresie ubiegłego roku – wskazał **Andrzej Gutowski, wiceprezes zarządu, dyrektor ds. sprzedaży i marketingu Ronson Development.***

Najlepiej sprzedającymi się projektami w drugim kwartale tego roku były: Miasto Moje na warszawskiej Białołęce (61 sprzedanych lokali) oraz Grunwald² w Poznaniu.

Liczba lokali, które zostały przekazane klientom Ronson Development w drugim kwartale tego roku i w związku z tym zostaną uwzględnione w rachunku wyników za ten okres, wyniosła 289 wobec 213 w analogicznym okresie 2018 r.

– *Spośród 289 lokali przekazanych klientom w minionym kwartale, 130 zlokalizowanych było w dwóch pierwszych etapach projektu City Link na warszawskiej Woli, w których mamy 50-procentowy udział. Znaczący wpływ na wyniki finansowe drugiego kwartału bieżącego roku będą miały również nasz wrocławski projekt Vitalia, gdzie przekazaliśmy nabywcom 65 lokali, a także nasze dwa inne warszawskie projekty: Nova Królikarnia, gdzie wydaliśmy klucze do 41 apartamentów oraz Miasto Moje, gdzie przekazaliśmy 40 lokali – wskazał **Rami Geris, wiceprezes zarządu i dyrektor finansowy Ronson Development.***

Na koniec czerwca 2019 r. oferta Ronson Development obejmowała łącznie 758 lokali. Plany Spółki na ten rok zakładają sprzedaż około 800 mieszkań oraz przekazanie podobnej liczby lokali nabywcom.

Ronson Development

Ronson Development jest doświadczonym, dynamicznie rozwijającym się deweloperem prowadzącym inwestycje mieszkaniowe w największych polskich miastach, głównie w Warszawie, a także w Poznaniu, Wrocławiu i Szczecinie.

Od początku swojej działalności w 2000 r. Ronson zdobył zaufanie tysięcy klientów, co daje mu pozycję jednej z wiodących w Polsce firm deweloperskich. Od 2007 r. Spółka jest notowana na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie.

Ronson tworzy przestrzenie, w których dobrze i wygodnie się mieszka. Obecnie, w ofercie firmy znajdują się mieszkania dopasowane do potrzeb różnych grup klientów – są w niej zarówno apartamenty jak i lokale z segmentu popularnego.

Ronson Development jest członkiem Polskiego Związku Firm Deweloperskich. Dowodem zaufania klientów do firmy są liczne nagrody i certyfikaty, w tym nagroda w kategorii usługi deweloperskie w konkursie Orły Polskiego Budownictwa 2014 oraz godło Deweloper Roku 2013 przyznane przez Centralne Biuro Certyfikacji Krajowej.

Ronson jest również laureatem wielu prestiżowych nagród przyznawanych przez grono analityków i inwestorów giełdowych. W 2013 r. firma zajęła I miejsce w rankingu Giełdowa Spółka Roku w kategorii „Relacje inwestorskie” organizowanym przez dziennik Puls Biznesu. Z kolei w 2017 r. strona internetowa Spółki została nagrodzona tytułem Złota Strona Emitenta w konkursie zorganizowanym przez Stowarzyszenie Emitentów Giełdowych.

Zapraszamy do śledzenia Ronson Development na Twitterze: twitter.com/Ronson_SE

W celu uzyskania dodatkowych informacji prosimy o kontakt:

Krzysztof Woch
NBS Communications
516 173 691
kwoch@nbs.com.pl

Beata Krowicka
NBS Communications
511 917 929
bkrowicka@nbs.com.pl